

References

- 1. Recent activities**
- 2. Projects**
- 3. Others**

1. Recent activities - Excerpts from various media features (1)

1st IT Japan Award 2007 Grand Prize / Minister of Economy, Trade, and Industry Prize

- Seven-Eleven Japan's "6th Generation Total Information System" wins the 1st IT Japan Award 2007 Grand Prize / Minister of Economy, Trade, and Industry Prize
- There were no project delays or trouble after the system was introduced, and the system is expected to increase electronic-money members and halt the decline in per-store net sales.



P.14-15 Nikkei Computer, July 9, 2007 issue

Name of system: 6th Generation Total Information System

Operating period: April 2006 – April 2007

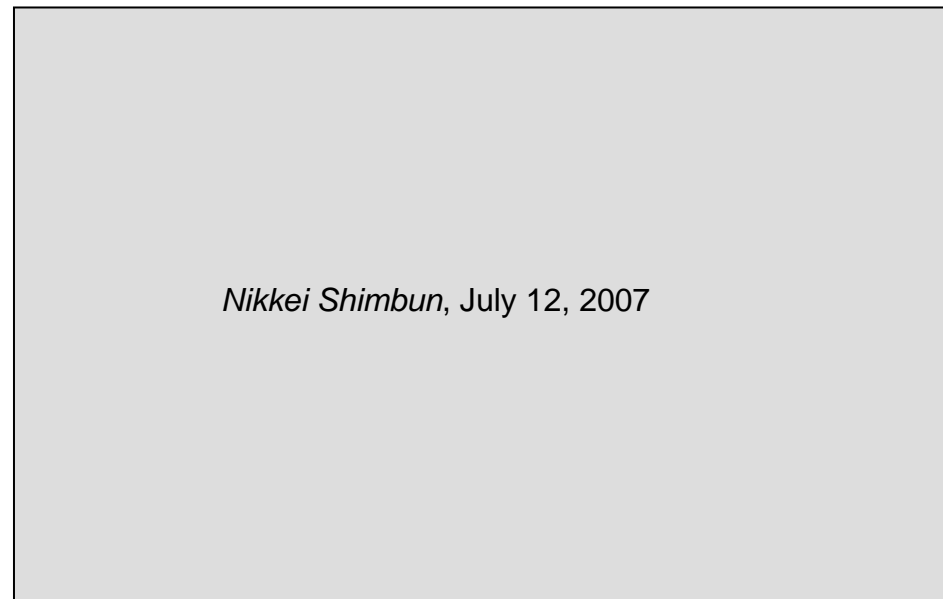
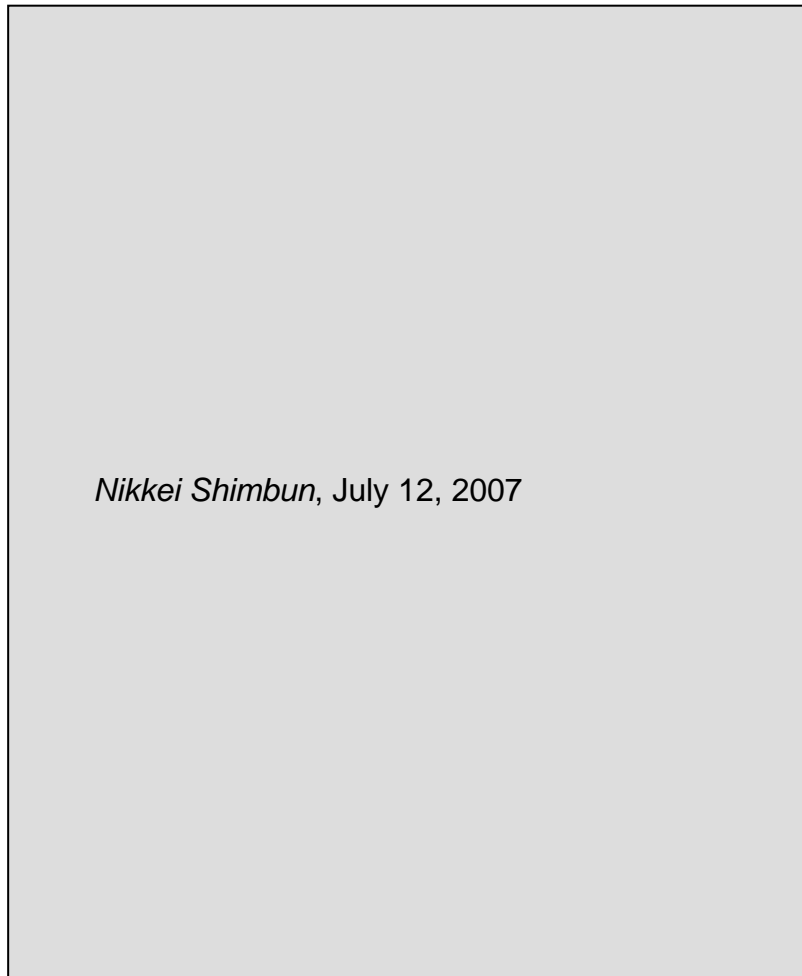
Cooperating Vendors: NRI, NEC

Overview:

An information system including a store system, new point-of-sales registers, headquarters information analysis, and electronic money. Standardization of the development process reduced costs by 30%.

Extracted from article

1. Recent activities - Excerpts from various media features (2)



1. Recent activities - Excerpts from various media features (3)



<http://www.nri-aitd.com/oss99/>

Open Source Emergency Center

- NRI has begun to offer the NRI Open Source Emergency Center service for firms that have adopted open source software (OSS). This service resolves system faults associated with OSS, thereby contributing to stable operation.
- Software engineers familiar with the source code of about 30 OSS packages provide resolution of OSS-related system faults, and support stable operations thereafter.



Nikkan Kogyo Shimbun, May 17, 2007



<http://www.nri-aitd.com/openstandia/>

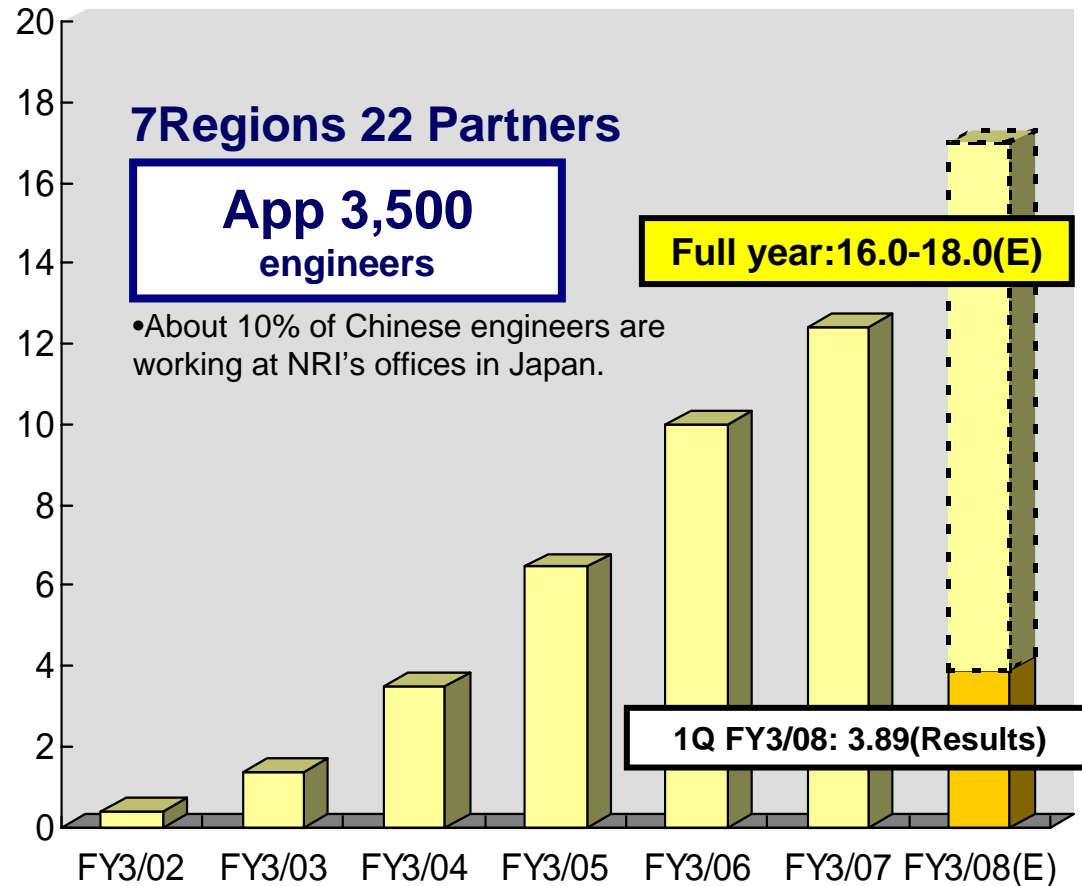
2. Projects



3. Others - Offshore development in China

Subcontracting costs to Chinese Partners

(Unit:JPY billion)



ニュース&トレンド

中国に偏る日本のオフショア開発 規模は5年で2.4倍、総務省調査で判明

ITベンダーのオフショア開発規模は2005年度から2010年度までの5年で2.4倍になる。総務省の調査で急拡大するオフショア開発の実態が浮かび上がった。ただ委託先はほとんどは中国で、米国籍が積極的に開拓するインドへの出陣が目立っている。

今回の調査結果で注目すべき点は、委託先だ。相手国の第1位は中国(40%)。オフショアに取り組み企業の約80%が中国と取引があると回答。金額も全体の83.5%を占めている。2位は大きく離れてインド。海外に開発委託していると答えた企業の25%が「インドと取引がある」と回答したが、金額では全体の8.3%にすぎない。

委託先選定のポイントとして多くの企業が価格やコストを挙げており、委託業務は下流工程が中心だ。一方、総務省が米国籍企業に調査したところ、委託先は圧倒的にインドが多い。オフショアに取り組み米国籍企業の94.3%がインドと取引があると回答している。委託先の選定理由としてはやはり価格が大ききウエイトを占めるが、それよりも重視しているのが技術力。上流工程の委託も盛んだ。米国のITベンダーはインドの人員を急速に増やしている。本誌が調べたインドでの雇用者数は、IBMが約5万3000人、ヒューレット・パッカードが約2万3000人、オラクルが約2万1000人、EDSが約1万9000人。マイクロソフトが5000人超まで拡大している。投資にも積極的で設備面だけでなく、人材教育にも力を入れている。

インドのソフト・サービス事業者協会(NASSCOM)によるとインドのソフトウェア・サービス輸出先は、7割が米国、2割が欧州で、日本は2%に過ぎない。

総務省はオフショア開発の増加について、国内の雇用減を招く可能性は低いと分析する。多くのベンダーが今後、国内開発とオフショア開発の両方で規模を拡大する見込みだが、国内のソフトウェア・サービス産業雇用者数はここ数年はほぼ、ベンダーの期待ほど国内の開発案件は伸びないとしても、「雇用が減る心配は少ない」(総務省情報通信政策局の井上知義 情報通信経済室長)としている。

今回の調査は総務省が7月3日に発表した平成19年版の情報通信白書の一部。国内のオフショア開発では、上場企業3628社と非上場の情報サービス関連企業1104社の計4732社に対して今年2月にアンケートを送付。514社から有効回答を得た。米国籍企業にはウェブでの調査を実施。160社から有効回答を得た。

(西田 洋明)

16 NIKKEI COMPUTER 2007.7.9

P.14 Nikkei Computer, July 9,2007 issue

3. Others - Supplementary explanation

■ FY March 2008 Consolidated Earnings Model

- Sales of JPY350.0 billion and operating profit of JPY52.0 billion

(Unit:JPY billion)

	FY Mar.2007 (Results)	FY Mar.2008 (Forecasts as of July 25,2007)	YoY		FY Mar.2008 (Forecasts as of April 26,2007)
			Diff.	Change	
Sales	322.5	350.0	+27.5	+9%	335.0
Cost of Sales	234.5	249.0	+14.5	+6%	244.0
Personnel	50.1	55.5	+5.4	+11%	54.0
Subcontracting Costs	102.3	117.5	+15.2	+15%	110.0
Depreciation	18.8	16.5	(2.3)	(12%)	17.5
Gross Profit	87.9	101.0	+13.1	+15%	91.0
Gross Profit Margin	27.3%	28.9%	+1.6P		27.2%
SG&A	44.0	49.0	+5.0	+11%	45.0
Operating Profit	43.8	52.0	+8.2	+19%	46.0
Operating Profit Margin	13.6%	14.9%	+1.3P		13.7%

Note: Figures are consolidated estimates for preparing this earnings model.