

References

Securities

Mitsubishi UFJ Securities
- System Integration due to merger -

- Integrated the wholesale business systems of Mitsubishi Securities and the retail business systems of UFJ Tsubasa Securities to prepare for the establishment of Mitsubishi UFJ Securities on October 1
- NRI previously provided system support to both companies

三菱UFJ証券が発足
3年後にトップ2目指す
10月1日に向けた郵政持株会社協議開始

大手証券との比較 (05年3月期)

	営業収益	預かり資産
野村 (位1社)	5,718	599,817
大和 (位2社)	4,143	425,515
日興 (位3社)	2,963	326,431
三菱UFJ (12社計)	2,407	82,334

（注）単位：億円。大和は大和証券SMBCと大和証券、日興は日興コーポリアル証券と日興と日興証券、三菱UFJは三菱証券とUFJ証券の単独営業額。

三菱UFJ証券は、郵政持株会社（仮称）の設立に伴って、三菱証券とUFJ証券の両社が統合され、10月1日に正式発足する。統合後の三菱UFJ証券は、野村証券、大和証券、日興証券と並ぶ大手証券となる。また、三菱UFJ証券は、野村証券とUFJ証券の両社が持つ、約100億円の営業収益と、約80億円の預かり資産を擁する。三菱UFJ証券は、野村証券とUFJ証券の両社が持つ、約100億円の営業収益と、約80億円の預かり資産を擁する。三菱UFJ証券は、野村証券とUFJ証券の両社が持つ、約100億円の営業収益と、約80億円の預かり資産を擁する。

Japan Financial News,
October 7, 2005

JAPAN POST

- ### JAPAN POST
- Received order to develop and operate investment trusts sales system in April 2005
 - Rolled out services in October 2005
 - NRI has been providing banks with its BESTWAY package software for marketing investment trusts, and it has acquired a large share of this market

郵政公社の投信販売、「健全」「順調」なスタート

郵政民営化後をにらみ、今後の郵便貯金事業収益源の柱として位置付けられる郵政公社での投資信託の販売は、一〇月三日から始まった。その滞り出しの状況と、スタートまでのシステム開発など体制整備の軌跡をみる。

一〇月三日から全四五七五局（普通郵便五二一四局、特設局二四局）で投信の販売が開始された。一四日までの九日間の販売状況は、口座開設件数五七二四件、購入件数八一四五件、販売額六一億九〇〇万円、事前（吉武洋一郎・投資信託部長）と低調な水準ではあるが、生田正治総裁は会見で「一つは投信に走るなどといったなかで、大変健全なスタートであると評価した。販売担当者もコンプライアンスと説明責任を徹底させるために、慎重に動出したというところだろう。」

同社では販売網の見込みを、今年度一・二九億円、前年度取入一・八億円、三年後三五八八億円（同七九億円、五年後六

一六五億円、同一五七億円）と、三年目で黒字化、五年目まで累積赤字解消を図る方針。今後三年間をメドに取組を一五五〇期まで進めやす計画である。日本郵政公社による投資信託販売は、同社が昨年一月以降、両社では販売体制の整備を急ピッチ進めてきた。二五の重点取組局へ配置し販売推進の中枢となる職員「投資アドバイザー（一五一名）」を社内公募により任命。「投資インストラクター」と呼ばれる民間金融機関での販売経験者（五九名）を派遣社員として採用。また約四七〇人に及ぶ販売担当者の研修も随時行ってきた。このような体制整備のなかでも、とりわけ前期決算へを渡いられたのがシステム開発だ。

「まさにプロジェクトの重要だった」と、野村総合研究所（NRI）の二村博、BESTWAY事業部長は振り返る。総合評価方式において、投信販売システムの開発・運用（五年間の保守を含む）をNRIが一七億八〇〇万円で購入したのは今年四月一日。提示された仕様から判断して、「通常ならば一年半の開発期間が必要な案件」（同氏）だったという。ただ、実際に大層の仕様が公表されたのは昨秋であり、NRIでは「絶対とれ、絶対動かせ、絶対トラブルなし」という経営陣からの推しのもと、すでにその時点から開発をスタートさせていた。

民間金融機関からの委託であれば、NRIのパッケージ商品「BESTWAY」をベースにしたシステム開発ですむところであるが、今回のプロジェクトでは、センターの構築、ソフトウェアがプレインストールされたPCを各取組局へ導入、販売担当者に対する研修の実施なども一括してNRIが請け負った。プロジェクトのピーク時は約一〇〇人の人員を投入したという。

これはすでに今回の案件に注力した理由について、二村氏は「すでにメガバンク・信託銀行・地産銀行の七割で「BESTWAY」を利用していたので、これを積み上げてきた実績から、使命感に燃えて取り組んだ」と語る。ビジネス面での効果においては、「郵政とのリリース・インテグレーションにより、さまざまなビジネスをつくっていくことができる」と強調する。「ファミリーバンク」を志向する経路は、民営化後、外資系やローリーの取組もターゲットに入れて、NRIが郵政公社との関係強化に向けた動きを察したとみる関係者は多い。

こうしたNRIの総力戦が奏功し、投資信託開始からシステム関係のトラブルは発生していない。郵政公社も「まったくゼロからシステムを導入した形なので想定外のトラブルが発生しないかと心配したが、順調なスタートでホッとしている」（郵便貯金事業本部投資信託部）とする。（本誌 小林智也）

Kinyu Zaisei Jijo,
October 31, 2005

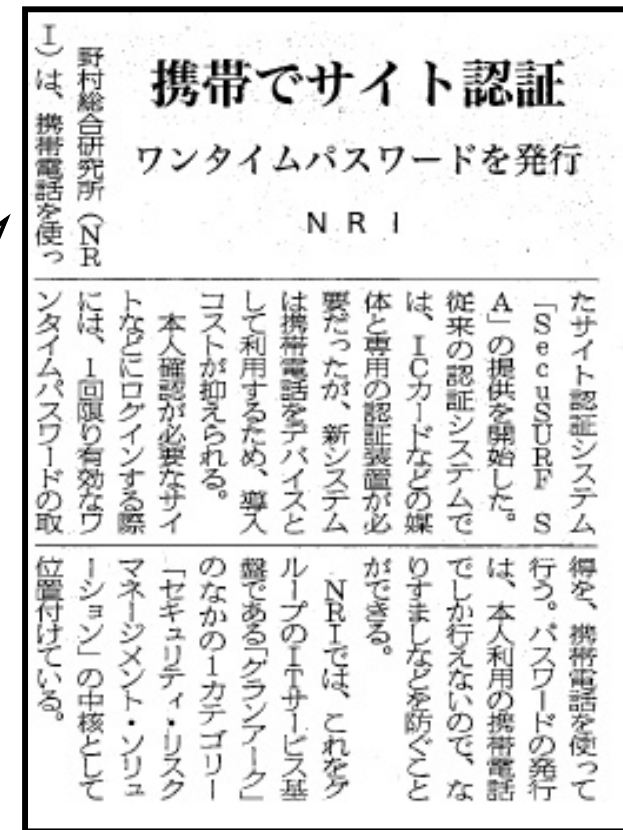
These materials were prepared for the sole purpose of providing information to use as reference in making investment decisions, and are not intended as a solicitation for investment. Copyright(C) Nomura Research Institute, Ltd.

Services

Mobile phone-based authentication

- ASP services -

- Providing features to enhance security to prevent internet spoofing
- Launched sales of SecuSURF SA, a personal authentication system in which a single-use password is sent via mobile phone without requiring specialized equipment
- Wide range of potential applications, including mobile banking



Information Industries and Markets News, November 21, 2005

Services

TRUE TELLER

- Feature enhancements -

- Enhanced the features for call center operators of the text mining system, TRUE TELLER
- Enabled efficient search of frequently asked questions and answers to find required information

Nikkei Sangyo Shimbun,
December 9, 2005